

Technischer Vertriebsmitarbeiter*in im Innendienst im Bereich der Fluid Mess- und Regeltechnik (m/w/d)



Hamburg



Vollzeit



Feste Anstellung

Die HTK Hamburg GmbH ist ein erfolgreiches, inhabergeführtes Familienunternehmen im Norden von Hamburg. Wir sind Hersteller und Händler von Systemen rund um das Thema Technische Gase. Wir projektieren, planen, erstellen und montieren Systeme zum Überwachen, Regeln, Messen, Mischen und Analysieren von Gasen in allen Industriebereichen wie z.B. Schweißen & Schneiden, Stahlbau, Automobilindustrie, Lebensmitteltechnik.

Als exklusiver Vertriebspartner von einem der führenden Hersteller für Thermische Massedurchflussmesser- und Regler suchen wir ab sofort einen Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) zur Unterstützung unseres Sales Teams.

Unseren Kunden bieten wir kompetente Beratung, höchstes Qualitätsniveau sowie hochwertige Individuallösungen. Dabei stehen der Kunde und seine Bedürfnisse sowie die Wirtschaftlichkeit der Lösung im Vordergrund.

Sie erwartet ein motiviertes Team, das Ihnen in einem sehr guten Betriebsklima die Möglichkeit zur Mitgestaltung bietet. Setzen Sie auf einen sicheren Arbeitsplatz in einem familiären Arbeitsumfeld und werden Sie ein Mitglied unseres Teams!

Wenn Sie mit uns etwas bewegen wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (bevorzugt per E-Mail) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

DAFÜR SUCHEN WIR SIE

- Bearbeitung der Kundenanfragen - von der Prüfung der Anforderung auf technische Realisierung bis hin zur Auswahl der für die Kundenanforderung passenden Produkten im Bereich der Fluid Mess- und Regeltechnik
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Preiskalkulation
- Markt- und Konkurrenzanalysen
- Schulungen für Kunden und Vertriebspartner
- Messebesuche
- Unterstützung der Marketingabteilung
- Nationale und internationale Gebietsverantwortung

DAS BRINGEN SIE MIT

- Verkäuferpersönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, professionelles Auftreten sowie Teamfähigkeit
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb technischer Produkte
- Erfahrungen in der Gasindustrie
- Erfahrungen im Aufbau von Vertriebsstrukturen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

Bei uns steht die langfristige Bindung der Mitarbeiter im Vordergrund. Wir pflegen ein Miteinander, das von Vertrauen, Offenheit und Wertschätzung geprägt ist. Komplexe Aufgaben werden in Zusammenarbeit über verschiedene Bereiche gemeinsam in Teamarbeit gelöst. Wir bieten einen Arbeitsplatz mit Zukunft in einem stetig wachsenden Unternehmen verbunden mit individuell zugeschnittenen Entwicklungs- und Weiterbildungsangeboten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Schicken uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen und Ihren Gehaltswunsch an bewerbung@htk-hamburg.com.

www.htk-hamburg.com | www.scenty.de